



# COTO

Calidad de vida desde que te levantas hasta que te acuestas

Coto es un negocio centrado en productos de gama media-alta, caracterizados por reunir todos los requisitos y demanda de la vida cotidiana.

Somos especialistas y asesores en comercializar productos para que la vida sea más cómoda como calzado, colchones, soportes de lectura, pavimentos, paredes, techos, equipamiento y proyectos integrales para una vivienda.

Nuestra oferta: no tiene límite, nuestros productos se posicionan en un nivel medio-alto en el segmento de población. Sin embargo ofrecemos "bienestar" y todos hacemos un esfuerzo por esta mejor.

El trabajo se realiza en campañas y no solo en nuestro Centro de Negocio, residencias, hospitales, hoteles, etc.

Pertenecer a la red de franquicias Coto le permitirá tener la oportunidad de tener un negocio complejo y de gran demanda, coordinado por una Central Gestora que negociará por usted con los principales fabricantes nacionales y resolverá toda demanda que precise con una infraestructura asentada y sin coste adicional.

Calidad de vida desde que te levantas hasta que te acuestas

## ***Nuestro Principal Producto***

- **Calzado:** Soff up “el masaje que camina”
- **Colchón:** Physiotec “una nueva forma de descanso”
- **Lectura:** Soporte “lectura cómoda”
- **Pavimentos:** Prácticos, decorativos y confortables.
- **Paredes y techos:** Aislantes, ignífugos e hidrófugos.
- **Equipamiento:** Mobiliario de altas prestaciones a medida de necesidades.

## ***Ideario***

Para vender hay que ponerse en la situación del comprador ó incluso de nosotros mismos.

Cuando te levantas de la cama: posiblemente te levantas dolorido, de mal humor porque te despertaron los vecinos, el suelo está frío y no encuentras las zapatillas.

Cuando te vistes: te preguntas que zapatos me pongo para vestir el día.

Cuando te acuestas: mis pies están destrozados, la música y la televisión de mis vecinos a todo volumen y que duro o blando está el colchón.

Este inciso o reflexión es pensado por más del 87% de la población. Coto está ideado para aliviar y satisfacer todos estos problemas integralmente.

### *Información y requisitos*

- **Enseña:** Coto-AM dessin
- **Empresa:** Grupo AM

### *Estimación*

- **Canon de entrada:** 35.000 euros. Consta de equipamiento comercial interior, rotulación del local, pack de bolsas, tarjetas, material P.V.C. y campaña publicitaria de lanzamiento.
- **Compra de material:** 15.000 euros. Consta de stock en calzado, stock en colchonería y complementos, accesorios y muestrario completo.
- **Rappel:** Ssegún objetivos de ventas se abonan porcentaje sobre ventas.
- **Canon de servicios:** 300 a 600 euros según población.
- **Duración del contrato:** 5 años.
- **Dimensión del local (m<sup>2</sup>):** 40 m<sup>2</sup> mínimo.
- **Ubicación:** Zona comercial o cercana a hospitales, consultorios o centros de gran afluencia.